

Mit unserem
Wirksystem
nachhaltig
erfolgreich.



Andreas Pabst | CFO
Sebastian Kutz | CSO

Bilanzpressekonferenz | 27. März 2024



1

Update zu WashTec

 WashTec



WashTec Management Board



Andreas Pabst
CFO



Michael Drolshagen
CEO/CTO
zum 1. Mai 2024



Sebastian Kutz
CSO

Michael Drolshagen war zuletzt bei der thyssenkrupp Presta AG seit 2018 in den Vorstand als Geschäftsführer/CEO des Geschäftsbereichs Lenkung berufen.

Zuvor war Michael Drolshagen als Vice President After Sales für den globalen Aftermarket des Automobilherstellers Porsche verantwortlich und berichtete direkt an den Vorstand der Porsche AG



GJ 2023 – Ergebnisse und ausgewählte Erfolge

Adjustierung der strategischen Ausrichtung

- > Total Customer Care
- > Fokus auf Europa und Nordamerika

Ausbau der Digital-Kompetenz

- > mehr als 10.000 Maschinen online
- > weitere Digitalisierung der Serviceprozesse

Profitabilität in **Nordamerika** deutlich gesteigert

Anteil **After Sales Business** auf >40 % gesteigert

Nachhaltigkeit

- > Nachhaltigkeitsbeauftragter
- > neues Zertifizierungsprogramm
- > CO2 Ziel für 2025 vorzeitig in 2023 erreicht

Umsatz Mio. € 489,5

EBIT 8,6 %

ROCE 21,5 %

FCF Mio. € 46,1

Dividendenvorschlag € 2,20



Unsere Mission
Total Customer Care

WashTec
CLEAN CARS®



Smarte Maschinenteknik



Nachhaltige Autowäsche

Green Car Care



mywashtec.com

Wirkssystem

mywashtec.com

Digitale Plattform



Betreiber A



Betreiber B



Betreiber C



Betreiber ...



Betreiber Z

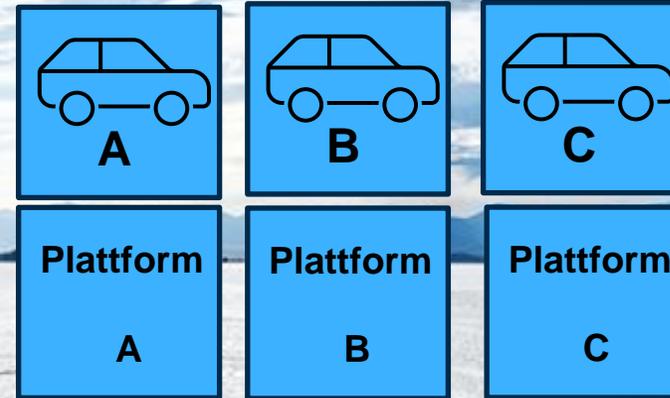
Bereits mehr als 10.000 Anlagen online!

Unsere Mission
Total Customer Care

WashTec
CLEAN CARS®

Integrationspartner

Integrationspartner



Wirksystem

mywashtec.com

Digitale Plattform

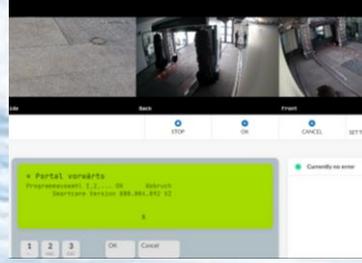


Unsere Mission
Total Customer Care

WashTec
CLEAN CARS®



Flatrate



Total Care



Chemical Supply

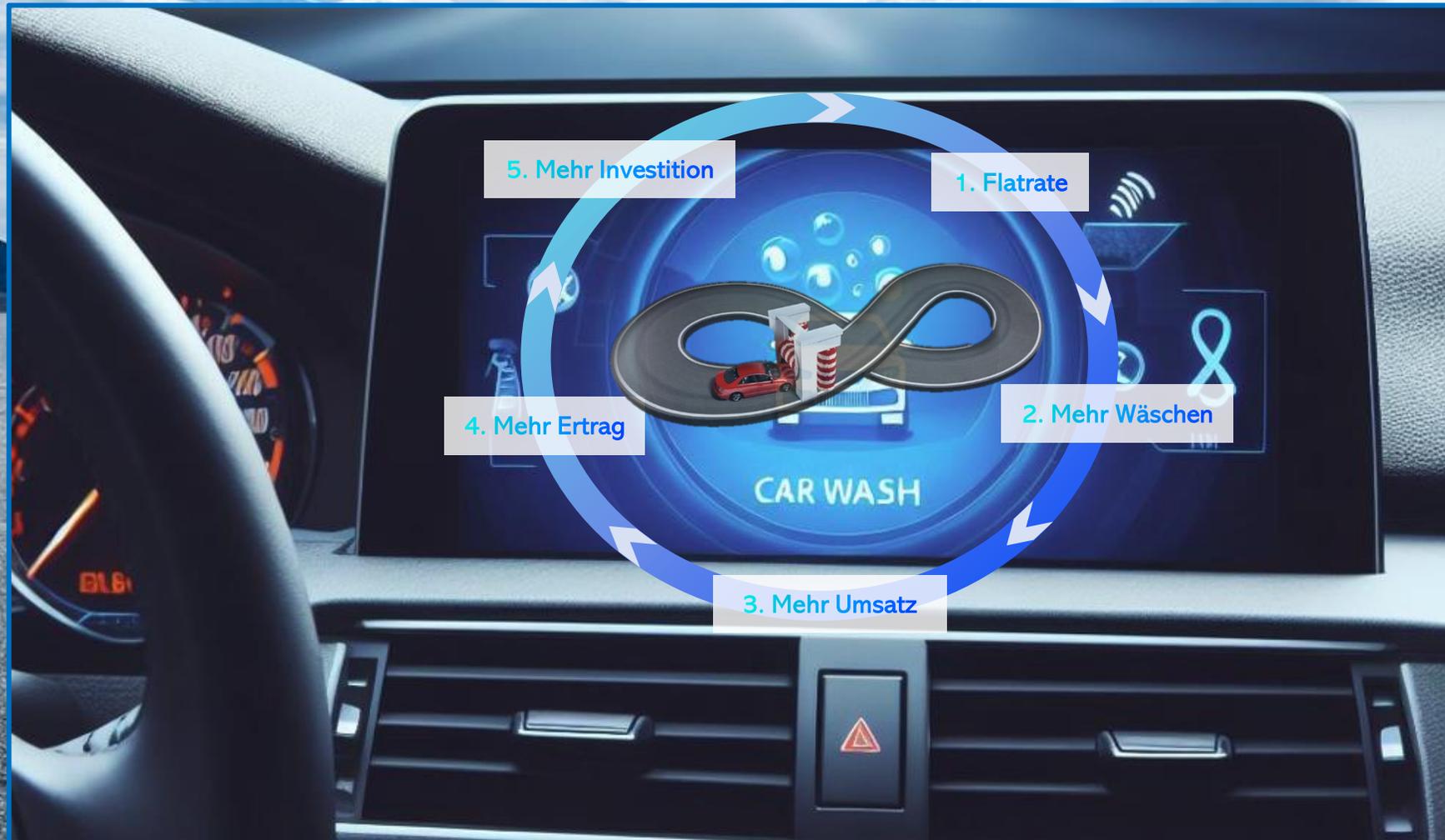


Digital Service



Wirksystem **mywashtec.com** Digitale Plattform







Unsere Mission
Total Customer Care

Digitale Wäschen + Flatrate
= mehr Waschkunden.
... mehr Autowäschen.
... mehr Umsatz & Ertrag!

Antwort auf den Personalmangel



Flatrate



Total Care



Chemical Supply



Digital Service



Smarte Maschinenteknik



Green Car Care



NACHHALTIGE AUTOWÄSCHE 2024

Nachhaltige Autowäsche

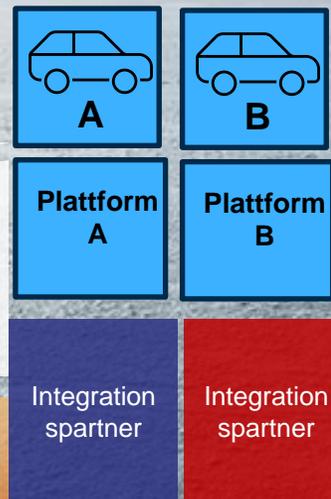


mywashtec.com



Bereits mehr als 10.000 Anlagen online!

Betreiber A Betreiber B Betreiber C Betreiber ... Betreiber Z



Wir verpflichten uns, Nachhaltigkeit in unser Geschäftsmodell zu integrieren



Bericht 2023
Ende Q2/2024

The WashTec Sustainability Program
sustainability@washtec



1. Umfassender freiwilliger Nachhaltigkeitsbericht seit 2021
2. ESG Company of the Year 2022 – verliehen durch die Business School Augsburg
3. Nachhaltigkeitsbericht – Award „ESG Transparency 2023“



2

Geschäftsjahr 2023
Ergebnisse

 WashTec



2023 auf einen Blick

Vor allem durch ein starkes Service- und Chemiegeschäft verzeichnet WashTec für 2023 einen **Umsatzanstieg** auf ein neues Rekordniveau von 489,5 Millionen. Auch in Nordamerika konnte erneut ein Umsatz >100 Mio. € erzielt werden.

WashTec erzielte einen **EBIT** von Mio. € 41,9 im Vergleich zu Mio. € 38 im Vorjahr. Dies entspricht einer EBIT-Marge von 8,6 % (Vorjahr 7,9 %).

Der **Free Cashflow** belief sich auf Mio. € 46,1, im Vergleich zu Mio. € 16,2 im Vorjahr, was eine deutliche Steigerung darstellt.

Umsatz

Mio. € 489,5 (VJ Mio. € 482,2)

EBIT

Mio. € 41,9 (VJ Mio. € 38,0)

Free Cashflow

Mio. € 46,1 (VJ Mio. € 16,2)



Umsatz auf einem neuen Höchstwert und deutliche EBIT-Steigerung um 10,3 % bei einem signifikanten Anstieg des Free Cashflow auf Mio. € 46,1

01.01.2023 - 31.12.2023		01.01. bis 31.12.2023	01.01. bis 31.12.2022	Veränderung	
				absolut	in %
Umsatz	Mio.€	489,5	482,2	7,3	1,5
EBIT	Mio.€	41,9	38,0	3,9	10,3
EBIT-Marge	%	8,6	7,9	0,7	-
EBT	Mio.€	38,4	37,3	1,1	2,9
Konzernergebnis	Mio.€	28,0	26,4	1,6	6,1
Anzahl in Umlauf befindlicher Aktien	Stück	13,382,324	13,382,324	-	-
Ergebnis je Aktie	€	2,09	1,97	0,12	6,1
Free Cashflow	Mio.€	46,1	16,2	29,9	184,6
Mittelabfluss aus Investitionstätigkeit	Mio.€	-15,7	-6,5	-9,2	-141,5
Eigenkapitalquote	%	31,6	31,0	0,6	-
ROCE	%	21,5	20,2	1,3	-
Beschäftigte zum Stichtag	Personen	1.687	1.824	-137	-7,5

- Umsatz auf einem neuen Höchstwert**
 WashTec erzielte mit einem Umsatz von Mio. € 489,5 im Geschäftsjahr 2023 einen neuen Höchstwert (Vorjahr: Mio. € 482,2). Dazu trug insbesondere der Bereich Chemie bei, wo neue Kunden hinzugewonnen werden konnten, während sich der Bereich Maschinen und Service stabil entwickelte.
- Deutliche EBIT-Steigerung**
 Das EBIT lag insbesondere aufgrund der umgesetzten Preiserhöhungen und des aktiven Kostenmanagements mit Mio. € 41,9 deutlich über dem Vorjahr (Mio. € 38,0). Die EBIT-Marge verbesserte sich auf 8,6 % (Vorjahr: 7,9 %).
- Deutlicher Anstieg des Free Cashflow**
 Der Free Cashflow konnte trotz des Erwerbs des Standorts der amerikanischen Tochtergesellschaft in Höhe von Mio. € 9,5 signifikant auf Mio. € 46,1 (Vorjahr: Mio. € 16,2) gesteigert werden.



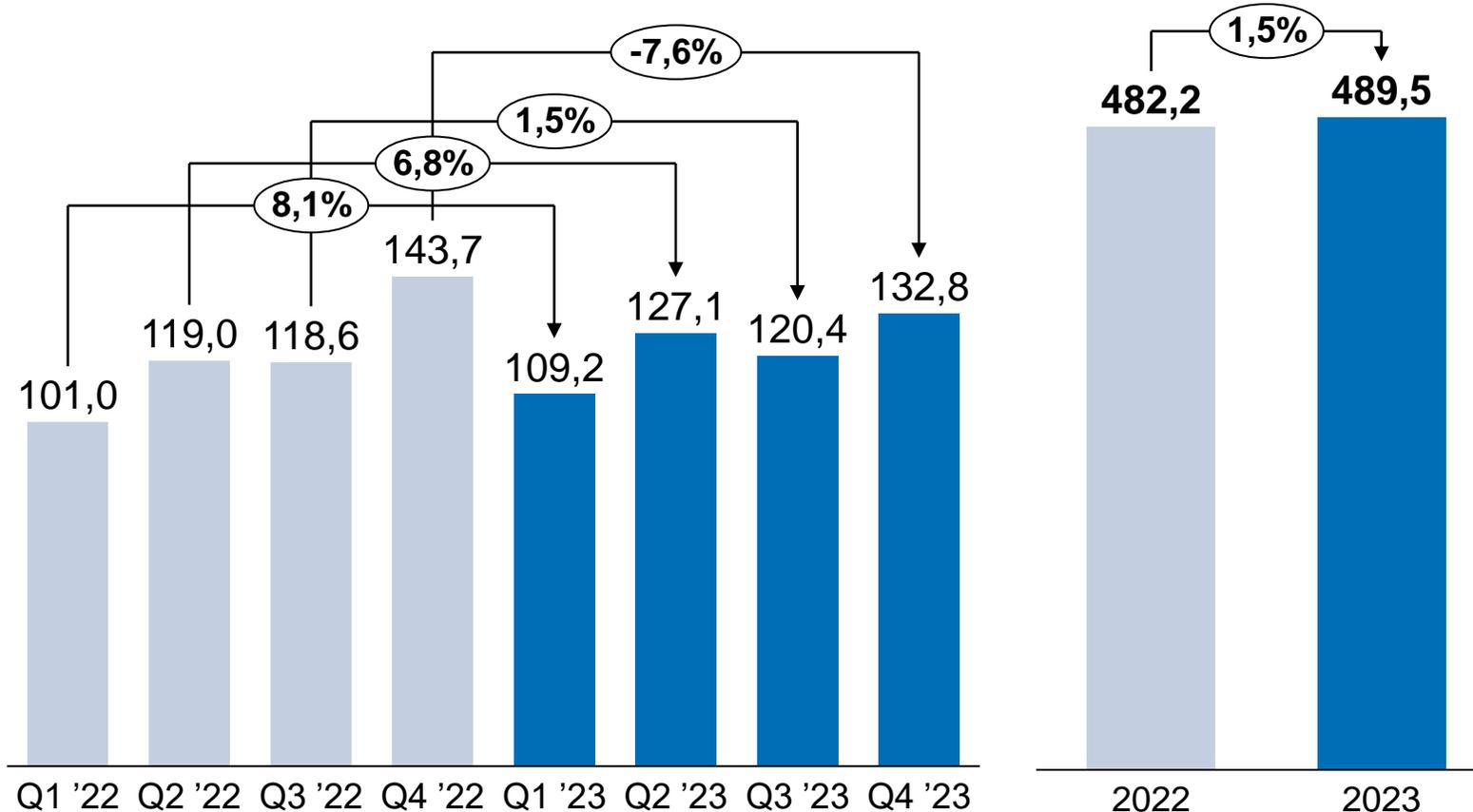
Im vierten Quartal konnte die EBIT-Marge auf 11,3% gesteigert werden

Q4		Q4 2023	Q4 2022	Veränderung	
				absolut	in %
Umsatz	Mio. €	132,8	143,7	-10,9	-7,6
EBIT	Mio. €	15,0	15,4	-0,4	-2,6
EBIT-Marge	%	11,3	10,7	0,6	5,6
EBT	Mio. €	14,2	15,2	-1,0	-6,6
Konzernergebnis	Mio. €	11,1	11,6	-0,5	-4,3
Anzahl in Umlauf befindlicher Aktien	Stück	13.382.324	13.382.324	-	-
Ergebnis je Aktie	€	0,83	0,87	-0,04	-4,3

- **Rückläufige Umsatzentwicklung im vierten Quartal**
Der Umsatz sank im Vergleich zum Rekordquartal des Vorjahres (Mio. € 143,7) um 7,6 % auf Mio. € 132,8.
- **EBIT auf hohem Niveau des Vorjahres mit höherer EBIT-Marge**
Trotz des niedrigeren Umsatzes blieb das EBIT mit Mio. € 15,0 auf dem hohen Niveau des Vorjahres (Mio. € 15,4). Die EBIT-Marge stieg auf 11,3 % (Vorjahr: 10,7 %). Die umgesetzten Preisanpassungen sowie das aktive Kostenmanagement trugen zu dieser positiven Entwicklung bei.



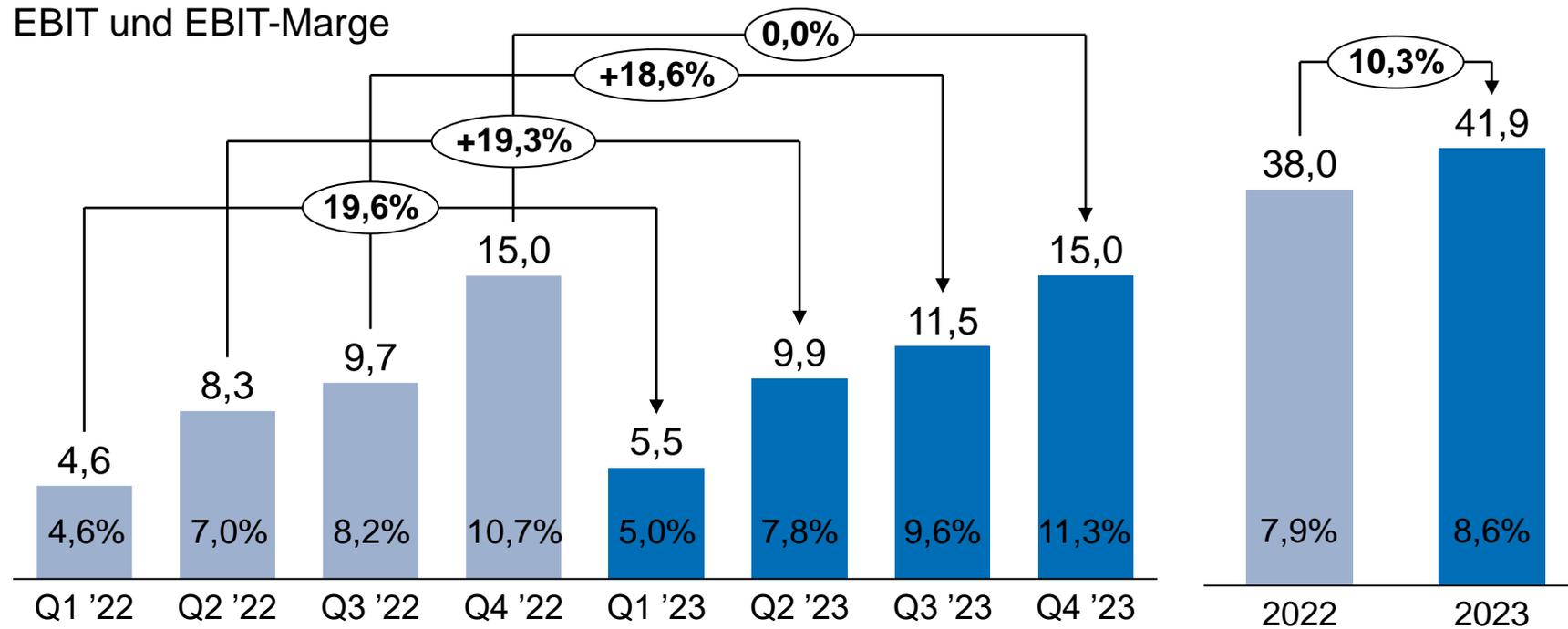
Entwicklung der Umsatzerlöse in Mio. € nach Quartalen und für das Gesamtjahr



- Die Quartale 2023 weisen umsatzseitig nicht, wie noch im Vorjahr, den langfristigen typischen Verlauf auf: Q1 < Q2 < Q3 < Q4
- Nach drei Quartalen über Vorjahr, konnte im Q4/23 der historisch höchste Quartalsumsatz des Q4/22 nicht erreicht werden. Der Quartalsumsatz lag um 7,6 % unter dem Vorjahr.
- Insgesamt wurde in 2023 ein **neuer Rekordumsatz** von Mio. € 489,5 erreicht



EBIT-Entwicklung in Mio. € nach Quartalen und für das Gesamtjahr



- Die EBIT-Margen konnten in jedem Quartal 2023 durch konsequentes Kostenmanagement gesteigert werden und lagen jeweils auf oder über dem Vorjahresniveau.
- Das EBIT des Geschäftsjahres lag mit 10,3 % über dem Vorjahr; die EBIT-Marge stieg auf 8,6 % (Vorjahr 7,9 %).



Umsatz nach Produkten

Umsatz nach Produkten

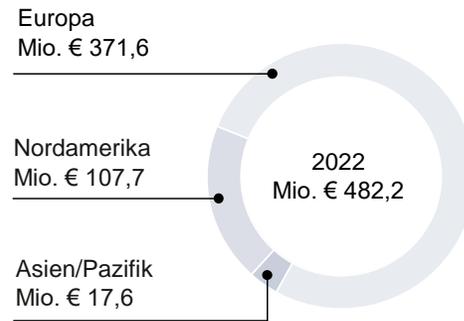
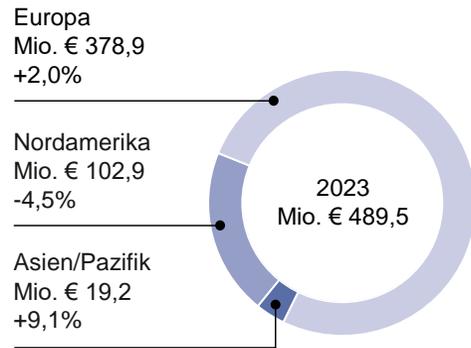
in Mio. €	2023	2022	Veränderung	
			absolut	in %
Maschinen und Service	418,5	420,0	-1,5	-0,4
Chemie	65,8	56,9	8,9	15,6
Sonstiges	5,2	5,3	-0,1	-1,9
Gesamt	489,5	482,2	7,3	1,5

- Die Umsätze im Bereich **Maschinen und Service** lagen geringfügig um Mio. € 1,5 vor allem aufgrund des allgemeinen Rückgangs der Nachfrage im Gesamtmarkt unter dem Vorjahr.
- Der Bereich **Chemie** entwickelte sich positiv. Durch neu hinzugewonnene Kunden konnte eine deutliche Umsatzsteigerung von 15,6 % erreicht werden.
- Die **sonstigen Umsätze**, betreffen überwiegend die Vermittlung von Finanzierungen und das Betreibergeschäft und blieben gegenüber dem Vorjahr stabil.



Umsatz nach Regionen

Umsatz nach Regionen in Mio. €* 2023



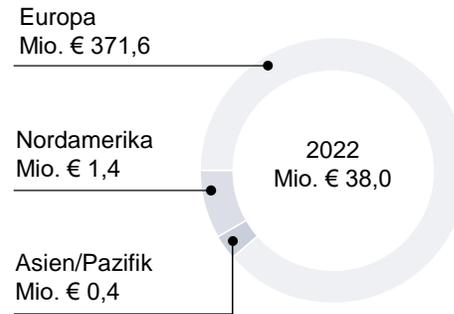
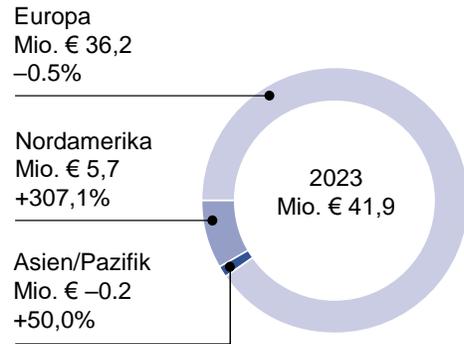
*Segmentübergreifende Konsolidierungseffekte sind nicht berücksichtigt

- Der Umsatz in **Europa** stieg um 2,0 % auf Mio. € 378,9 (Vorjahr: Mio. € 371,6). Der Umsatz im Bereich Maschinen und Service lag auf dem Niveau des Vorjahres. Während der Maschinenabsatz rückläufig war, konnte im Bereich Service eine Umsatzsteigerung erzielt werden. Besonders hervorzuheben ist, dass der Bereich Chemie in dieser Region durch neu hinzugewonnene Großkunden deutlich zweistellig wachsen konnte.
- Der Umsatz in **Nordamerika** sank von Mio. € 107,7 im Vorjahr auf Mio. € 102,9. In US-Dollar beliefen sich die Umsätze auf Mio. USD 111,1 (Vorjahr: Mio. USD 112,0) und lagen damit auf dem Niveau des Vorjahres.
- Der Umsatz in der Region **Asien/Pazifik** lag mit Mio. € 19,2 über dem Vorjahr (Mio. € 17,6). Das Wachstum in der Region ist im Geschäftsjahr 2023 vor allem auf das höhere Volumen mit lokalen Mineralölgesellschaften in China zurückzuführen. Der Umsatz in Australien lag auf dem Niveau des Vorjahres.



EBIT nach Regionen

EBIT nach Regionen in Mio. €* 2023

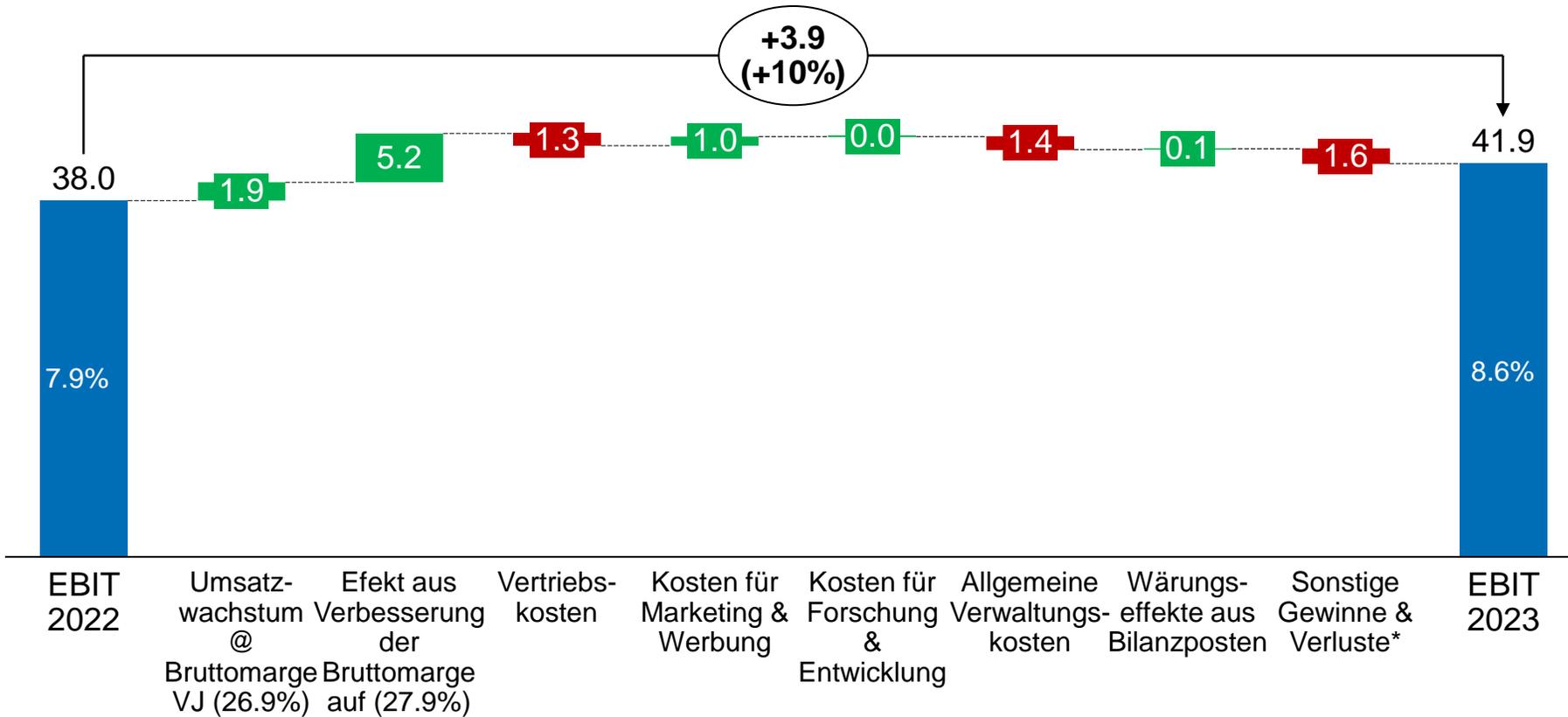


*Segmentübergreifende Konsolidierungseffekte sind nicht berücksichtigt

- Das EBIT in **Europa** lag mit Mio. € 36,2 auf dem Niveau des Vorjahres (Mio. € 36,4). Die EBIT-Marge betrug 9,6 % (Vorjahr 9,8 %). Insbesondere in dieser Region führten die rückläufigen Absatzzahlen aus dem Anlagenverkauf und die dadurch fehlende Deckung der Fixkosten zu Herausforderungen in der Ergebnisentwicklung.
- Das Ergebnis in **Nordamerika** stieg deutlich um Mio. € 4,3 auf Mio. € 5,7 (Vorjahr: Mio. € 1,4). Diese Entwicklung ist vor allem auf die bereits im vergangenen Jahr gestarteten und im Geschäftsjahr 2023 erfolgreich realisierten Projekte zur Effizienzsteigerung zurückzuführen.
- Wie in den Vorjahren resultierte das positive EBIT in der Region **Asien/Pazifik** vor allem aus dem Ergebnisbeitrag aus Australien.



EBIT-Bridge 2023 – deutlicher Anstieg durch Verbesserung der Bruttomarge

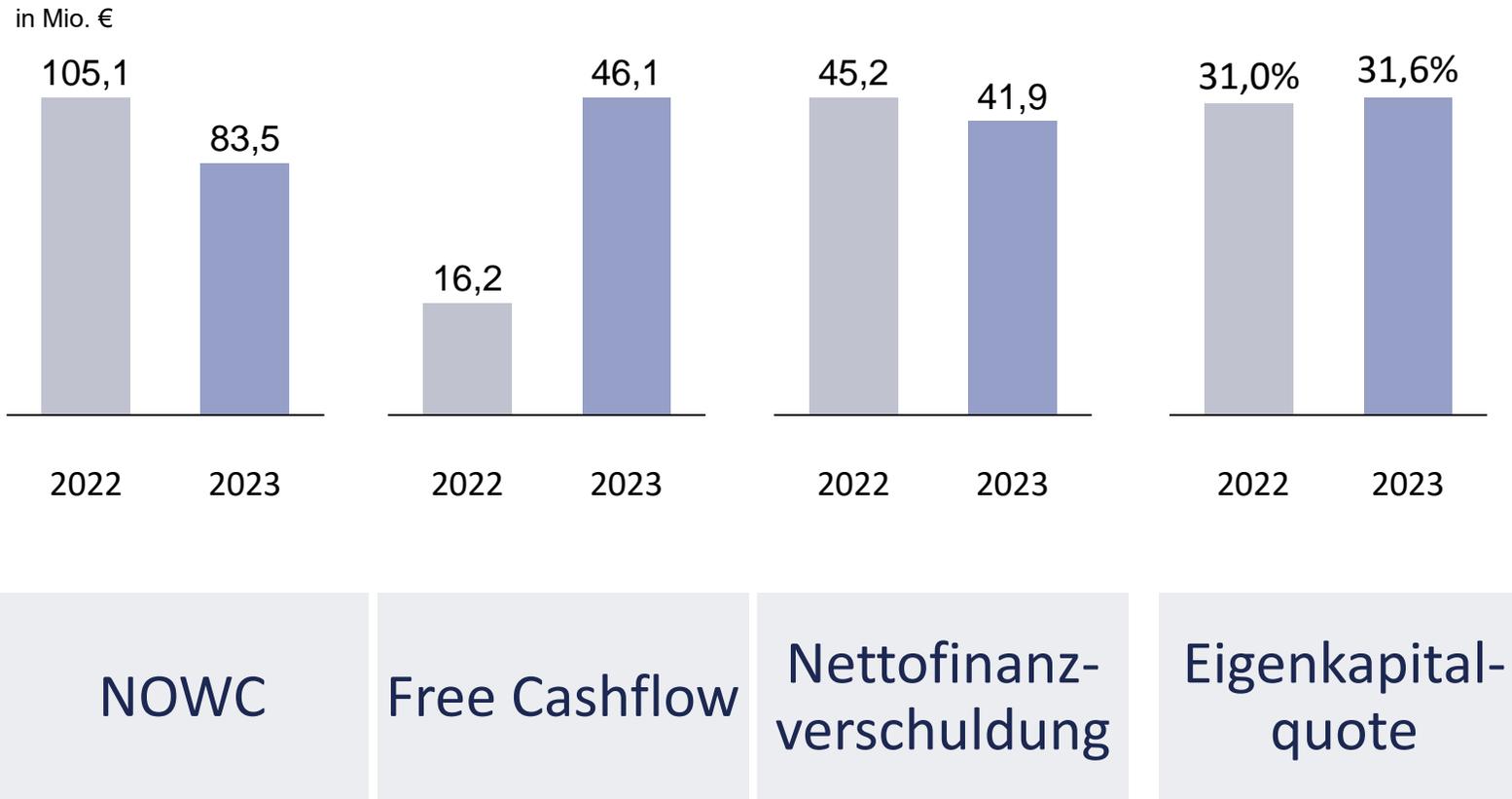


- Neben dem höheren Umsatz hat insbesondere die Verbesserung der **Bruttomarge** auf 27,9 % (Vj. 26,9 %) zum deutlichen **Anstieg** des **EBITs** um >10 % auf Mio. € 41,9 beigetragen
- Der Anstieg der **Vertriebskosten** ist i. W. durch höhere Frachtkosten
- In den **Verwaltungskosten** spiegelt sich auch die Kosten für die Kostenoptimierung der neuen Produktgeneration enthalten.

* Sonstige Gewinne & Verluste: Einnahmen aus Verschrottungen, Entschädigungsleistungen von Versicherungen etc.



NOWC, Free Cashflow, Nettofinanzverschuldung, Eigenkapitalquote

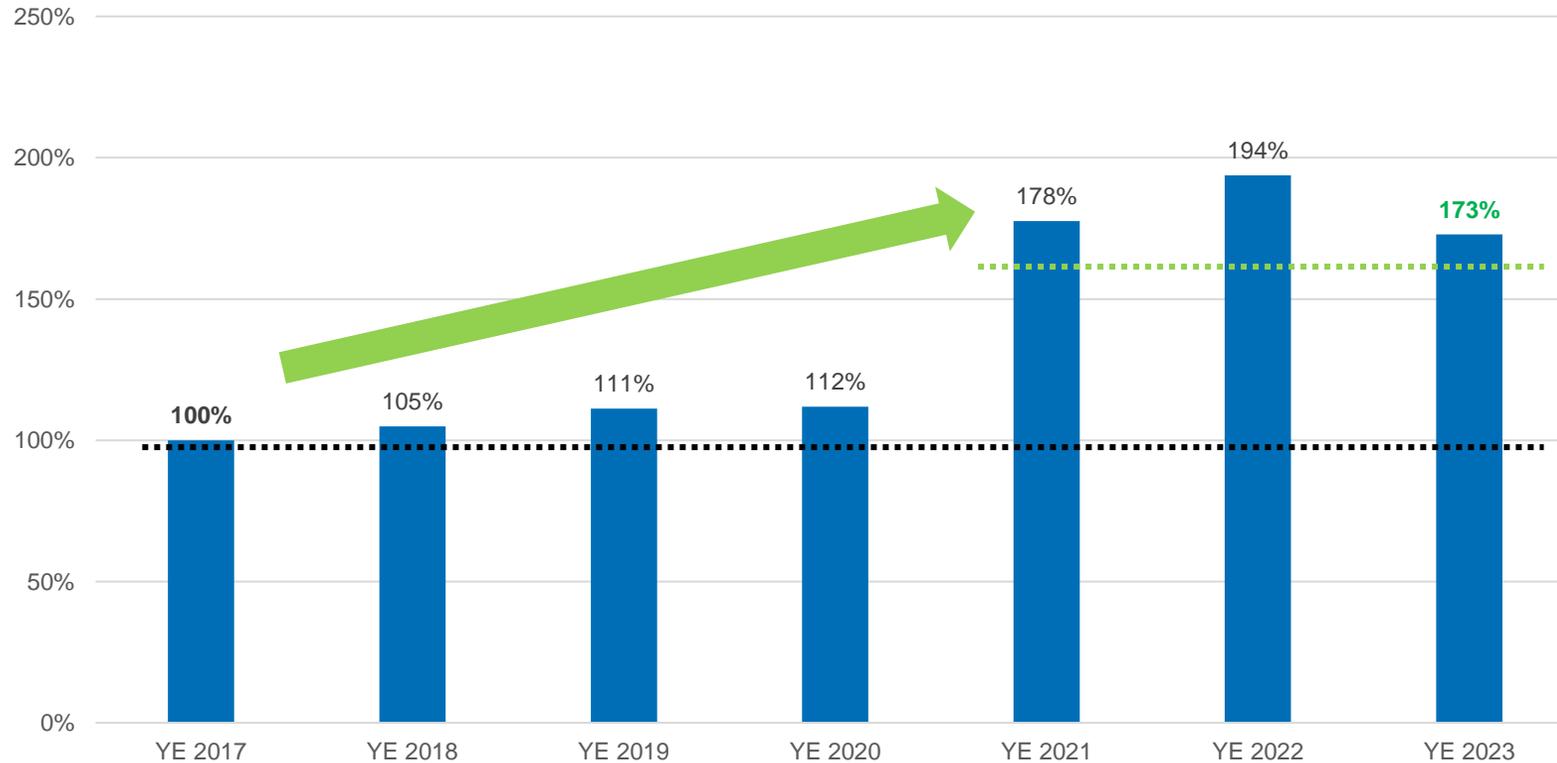


- Das **Net Operating Working Capital (NOWC)** reduzierte sich um Mio. € 21,6 auf nunmehr Mio. € 83,5.
- Der **Free Cashflow** konnte trotz des Erwerbs des Standorts der amerikanischen Tochtergesellschaft in Höhe von Mio. € 9,5 significant auf Mio. € 46,1 (Vorjahr: Mio. € 16,2) gesteigert werden.
- Die **Nettofinanzverschuldung** lag zum 31. Dezember 2023 bei Mio. € 41,9 (Vorjahr: Mio. € 45,2). Die Reduzierung um Mio. € 3,3 ist hauptsächlich auf die gestiegenen Zahlungsmittel sowie die Reduzierung der verzinslichen Darlehen zurückzuführen.
- Die **Eigenkapitalquote** stieg aufgrund der im Vorjahr geringeren Bilanzsumme insbesondere durch die Reduzierung des Working Capital, auf 31,6 % (Vorjahr: 31,0 %).



Entwicklung des Auftragsbestands

Order Backlog YE
Index YE2017 = 100%



- Bedingt durch den geringeren Auftragseingang sank der Auftragsbestand Ende Dezember 2023 deutlich gegenüber dem Vorjahreswert.
- Gemessen am langjährigen Mittel liegt der Auftragsbestand noch immer auf einem hohen Gesamtniveau.



Guidance 2024

	2023	Guidance 2024
Umsatz	Mio. € 489,5	ähnliches Niveau wie im Vorjahr \pm 3 %
EBIT	Mio. € 41,9	Steigerung im mittleren einstelligen Prozentbereich
Free Cashflow	Mio. € 46,1	Mio. € 30 - 40
ROCE	21,5 %	\pm 1 Prozentpunkt

Diese Prognose ist grundsätzlich mit Unsicherheiten behaftet. Diese können zum Beispiel aus einer möglichen Eskalation der Konflikte in der Ukraine und im Nahen Osten, einer deutlichen Verschlechterung der wirtschaftlichen Rahmenbedingungen in wichtigen Absatzmärkten oder zusätzlichen Belastungen aus Strukturanpassungen resultieren.





WashTec

CLEAN CARS®



Finanzkalender 2024

Datum	
6. Mai 2024	Veröffentlichung 3-Monatsmitteilung 2024
14. Mai 2024	Hauptversammlung 2024
5. August 2024	Veröffentlichung Halbjahresfinanzbericht 2024
6. November 2024	Veröffentlichung 9-Monatsmitteilung 2024



Disclaimer

Cautionary note with regard to forward-looking statements: This document contains forward-looking statements and statements of future expectations that reflect management's current views and assumptions with respect to future events. Such statements are subject to known and unknown risks and uncertainties that could cause actual results, performance or events to differ materially from those expressed or implied and that are beyond WashTec AG's ability to control or estimate precisely. In addition to statements which are forward-looking by reason of context, the words 'may, will, should, expects, plans, intends, anticipates, believes, estimates, predicts, potential, or continue' and similar expressions identify forward-looking statements. Actual results, performance or events may differ materially from those statements due to, without limitation, (i) general economic conditions, (ii) future performance of financial markets, (iii) interest rate levels (iv) currency exchange rates (v) the behaviour of other market participants (vi) general competitive factors (vii) changes in laws and regulations (viii) changes in the policies of central banks, governmental regulators and/or (foreign) governments (ix) the ability to successfully integrate acquired and merged businesses and achieve anticipated synergies (x) reorganization measures, in each case on a local, national, regional and/or global basis. WashTec AG does not assume any obligation and does not intend to update any forward-looking statements to reflect events or circumstances after the date of these materials.

No obligation to update information: Due to rounding, numbers presented throughout this and other documents may not add up precisely to the totals provided and percentages may not precisely reflect the absolute figures. WashTec AG does not assume any obligation and does not intend to update any information contained herein.

No investment advice: This presentation is for information only and shall not constitute investment advice. It is not intended for solicitation purposes but only for use as general information. All descriptions, examples and calculations contained in this presentation are for illustrative purposes only.

